



OBIS Financial & Strategic Investment Series - 2027

Executive Synthesis & Strategic Investment Overview

Integrated Introduction to Valuation, Financing, Portfolio,
Intellectual Property and Strategic Collaboration



Síntesis Ejecutiva

Documento introductorio de la serie completa para inversionistas 2027: una visión concisa del valor, el capital, el portafolio, la PI, los hitos y la colaboración.

POSICIÓN EJECUTIVA 2027

OBIS Innovation & Solutions Inc. entra en el ciclo de inversión 2027 como una corporación de Nueva York recientemente constituida, con un objetivo definido de financiación semilla de US\$1.2M, un caso comercial insignia LPS™, un modelo estratégico SPI™, una arquitectura de plataforma biotecnológica que comprende 72 productos propuestos organizados en seis generaciones, una arquitectura de propiedad intelectual en desarrollo y una Valoración Pre-Money de US\$5.448 mil millones derivada de un modelo basado en fórmulas.

Panorama de Inversión 2027

Cifras principales alineadas con la serie actual para inversionistas.



Propósito de esta síntesis

Este documento no sustituye los nueve documentos especializados. Proporciona la arquitectura de lectura: qué aporta cada documento, cómo se conectan las cifras, dónde se sitúan los principales impulsores de valor y qué elementos permanecen sujetos a validación técnica, financiera, legal, regulatoria o documental final.

La Propuesta de Inversión 2027

Una tesis de producto insignia a plataforma, respaldada por capital definido, divulgación controlada y creación de valor vinculada a hitos.

Ancla comercial insignia

LPST[™] aporta el primer caso de referencia focalizado, comercial y de economía de la salud, para la serie 2027.

Amplitud de la plataforma

La arquitectura actual de 72 productos propuestos en seis generaciones crea diversificación, opcionalidad de licenciamiento y capacidad futura de generación de programas.

Perímetro de valor protegido

La PI previa, la información técnica a nivel de formulación y los derechos de plataformas no relacionadas permanecen bajo control y no se transfieren por asociación.

Referencia de valoración actual

La serie 2027 comunica actualmente una valoración Pre-Money de US\$5.448 mil millones, producida por el estándar de valoración vigente. Es un resultado modelado y reproducible —no un precio de transacción realizado— y se recalibra únicamente cuando cambian de forma material los supuestos, la evidencia o los hitos de desarrollo.

Programa de alto impacto

SPI[™] aporta una arquitectura adicional de escenarios de alto potencial, con una comercialización vinculada a la evidencia y la ejecución.

Capital con propósito

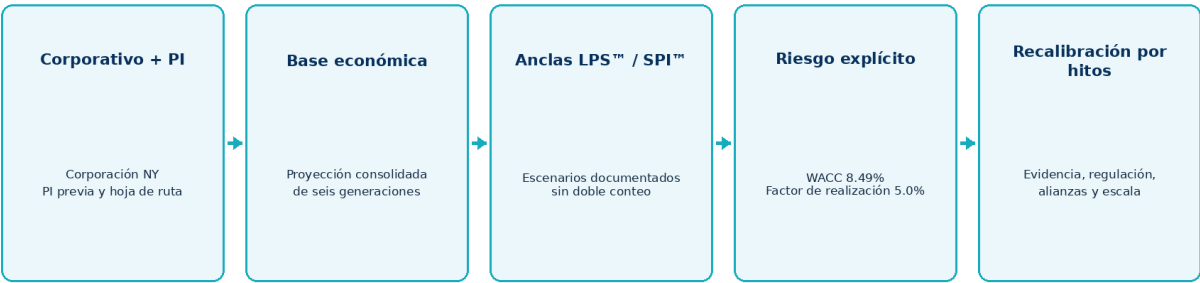
La ronda semilla de US\$1.2M se dirige a la preparación corporativa/de PI, trabajos de prueba de concepto, preparación regulatoria y ejecución fundacional.

Valor basado en hitos

Se espera que el valor cambie a medida que la PI, la evidencia reproducible, la claridad regulatoria, la validación externa, las alianzas y la manufacturabilidad reduzcan la incertidumbre.

Arquitectura de Valor 2027

El valor se deriva de una trayectoria económica documentada, una metodología explícita y un ajuste de etapa.



VALORACIÓN PRE-MONEY ACTUAL
US\$5.448 MIL MILLONES

Arquitectura de la Serie – Documentos 1 al 9

La serie es modular: cada documento responde a una pregunta específica del inversionista, manteniéndose vinculado a una narrativa de inversión 2027 única y controlada.

Nueve Documentos. Una Lógica de Inversión.

La serie 2027 avanza desde el posicionamiento ejecutivo hasta decisiones específicas de valoración, capital, PI y colaboración.



Secuencia de lectura

Comience con el Documento 1 para la lógica financiera ejecutiva. Los Documentos 2–4 establecen la economía del programa insignia y del portafolio. El Documento 5 expone el estándar de valoración formula-driven y la valoración Pre-Money actual de US\$5.448 mil millones. Los Documentos 6–7 traducen ese valor en financiación e hitos. El Documento 8 protege el perímetro propietario. El Documento 9 define cómo pueden estructurarse la ciencia, la investigación, el capital, el licenciamiento y la colaboración institucional sin confundir derechos.

Economía del Programa Insignia y de la Plataforma

La serie 2027 separa los escenarios producto-mercado de la valoración empresarial y evita el doble conteo entre programas y dentro de la plataforma más amplia.

LPS™ – referencia comercial insignia

Penetración en EE. UU.	Usuarios proyectados	Ingresos brutos	Neto modelado
6%	20.04M	US\$3.006B	~US\$831.2M
12%	40.08M	US\$6.012B	~US\$1.662B
24%	80.16M	US\$12.024B	~US\$3.325B

Los supuestos de planificación del modelo 2027 actual incluyen un precio unitario de US\$150, COGS de 60%, costo administrativo de 5% e impuesto corporativo de 21%. Estos permanecen como insumos del modelo sujetos a validación.

SPI™ – escenarios 2027–2034

Escenario	Ingresos acumulados	Neto modelado acumulado	Ingresos 2034
Conservador	US\$4.46B	US\$-0.51B	US\$2.00B
Base	US\$22.89B	US\$4.99B	US\$11.75B
Transformacional	US\$82.15B	US\$35.09B	US\$39.00B

Interpretación del portafolio

La arquitectura de 72 productos propuestos en seis generaciones representa opcionalidad científica, estratégica y transaccional adicional. No se valora multiplicando el número de candidatos por un valor uniforme por activo, y la economía de LPS™/SPI™ no debe contabilizarse por segunda vez a nivel de portafolio.

Perímetro comercial

OBIS Biotech™ es la principal plataforma comercial de biotecnología de esta serie para inversionistas. OBIS Cognition™ permanece bajo gobernanza separada y no se consolida como plataforma comercial con fines de lucro; PBN/NCS permanece como opcionalidad de largo horizonte bajo gobernanza separada, salvo que se apruebe un perímetro de inversión dedicado.

Valoración y Formación de Capital

La lógica de inversión actual vincula una valoración Pre-Money formula-driven de US\$5.448 mil millones con una ronda semilla focalizada, destinada a reducir incertidumbres específicas.

VALORACIÓN PRE-MONEY ACTUAL

Valoración Pre-Money actual: US\$5.448 mil millones. El valor se deriva de la trayectoria económica consolidada de seis generaciones, descontada con una metodología explícita y ajustada mediante un factor técnico-regulatorio de etapa. LPS™ y SPI™ permanecen como anclas económicas documentadas dentro de esta arquitectura, sin doble conteo.

Asignación semilla de US\$1.2M

Uso de fondos	Monto	Participación
I+D inicial y prueba de concepto	US\$400k	33.3%
Preparación regulatoria y de calidad	US\$200k	16.7%
Equipo mínimo y operaciones	US\$200k	16.7%
Corporativo/legal/fiscal/financiero	US\$150k	12.5%
Estrategia de protección de PI	US\$150k	12.5%
Contingencia central	US\$60k	5.0%
Materiales para inversionistas / data room	US\$40k	3.3%

Asimetría de capital

La ronda semilla es pequeña en relación con la valoración Pre-Money actual y la escala de mercado modelada. Su propósito no es una comercialización amplia; es convertir determinadas incertidumbres corporativas, de PI, técnicas, regulatorias y de ejecución en evidencia definida y preparación para capital institucional posterior.

Disciplina de financiación

El marco semilla 2027 no selecciona automáticamente acciones preferentes, SAFE, nota convertible u otro instrumento. Los términos de valor negociable, propiedad, gobernanza y cierre permanecen específicos de la transacción y sujetos a revisión profesional.

Propiedad Intelectual, Colaboración y Gobernanza

La PI previa protegida y los derechos específicos de cada transacción son centrales para la forma en que OBIS procura preservar el valor de la plataforma mientras amplía su capacidad externa.

Frentes prioritarios de PI

LPS™, PAK™, CMPT™ y SPI™ constituyen los primeros cuatro frentes de trabajo para solicitudes provisionales dentro de la hoja de ruta actual.

PI previa

La arquitectura, los conceptos, la documentación y el know-how preexistentes de OBIS permanecen como una capa de propiedad definida y no se transfieren por asociación.

Divulgación controlada

Los materiales para inversionistas y colaboradores se mantienen en el nivel necesario para comprender la justificación, el estado, la economía y la lógica de desarrollo, sin revelar detalles habilitantes de formulación que permitan su reproducción.

Disciplina de “Patent Pending”

El término “Patent Pending” se utiliza programa por programa únicamente después de que la solicitud correspondiente haya sido efectivamente presentada.

PI resultante / del proyecto

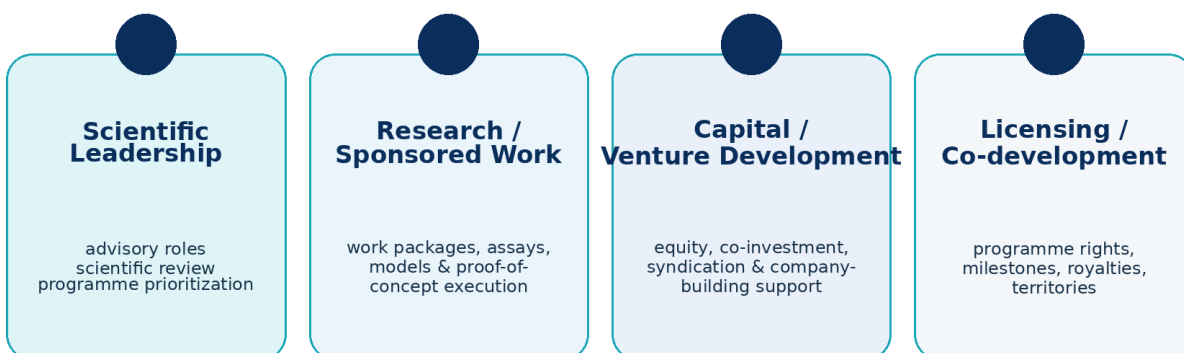
Los derechos derivados del trabajo colaborativo se determinan por la autoría inventiva efectiva, las contribuciones, los contratos y las políticas institucionales aplicables.

Canales de colaboración separados

El liderazgo científico, la investigación patrocinada, la inversión, el licenciamiento/codesarrollo y el desarrollo de negocios utilizan instrumentos y economías diferenciados.

Strategic Collaboration Architecture

Distinct channels. Separate economics. Defined rights.



No collaboration channel automatically transfers Background IP, corporate control or rights to unrelated programmes.

Principio de gobernanza

Una inversión no es una licencia. La financiación de investigación no constituye automáticamente contraprestación en capital. Un nombramiento científico no transfiere el control corporativo ni la PI previa. Los derechos comerciales existen únicamente en la medida en que sean expresamente negociados y documentados.

Hitos e Inflexión de Valor – 2027–2034

La tesis de financiación es más sólida cuando el capital está vinculado a reducciones medibles del riesgo científico, de PI, regulatorio y de ejecución.

Hoja de Ruta de Inflexión de Valor 2027-2034

El capital y el valor avanzan mediante evidencia, protección, claridad regulatoria, alianzas y escala.



Puertas de hitos de la ronda semilla

La arquitectura semilla actual utiliza una progresión desde la preparación y protección, pasando por la prueba de concepto y la preparación regulatoria/de calidad, hasta la preparación para Serie A. El despliegue de capital se rige por evidencia, criterios de aceptación, decisiones documentadas y la capacidad de continuar, repetir, diferir o detener el trabajo cuando corresponda.

- La protección de la PI y la divulgación controlada mejoran la capacidad defensiva antes de una interacción técnica más amplia.
- Una prueba de concepto reproducible puede reducir de manera sustancial la incertidumbre científica y mejorar la priorización de programas.
- La preparación regulatoria y de calidad aumenta la visibilidad sobre los requisitos de ejecución, los costos y los plazos.
- La validación externa y las transacciones estratégicas pueden aportar confirmación de mercado más allá de las proyecciones internas.
- La preparación para manufactura, administración y escala determina si la economía modelada puede traducirse en una comercialización ejecutable.

Guía de Lectura para Inversionistas y Lógica de Due Diligence

La serie está diseñada para una revisión controlada: suficientemente amplia para el análisis de inversión, pero segmentada para que las cuestiones científicas, financieras y propietarias puedan examinarse sin divulgación innecesaria.

Pregunta del inversionista	Documentos principales	Qué responden
Tesis de inversión / valor actual	Documentos 1 y 5	Lógica ejecutiva y valoración Pre-Money actual de US\$5.448B
Economía del programa insignia	Documentos 2 y 3	Modelos de mercado, escenarios y creación de valor de LPST [™] y SPIT [™]
Amplitud del portafolio	Documento 4	Arquitectura de 72 productos en seis generaciones, priorización y opcionalidad de alianzas
Estructura / despliegue de capital	Documentos 6 y 7	Estructura de financiación de US\$1.2M, usos, hitos e inflexión de valor
Titularidad de PI / hoja de ruta de solicitudes	Documento 8	PI previa, frentes prioritarios de solicitudes provisionales y controles de “Patent Pending”
Límites de colaboración / transacción	Documento 9	Separación entre investigación, inversión, licenciamiento, gobernanza y economía

Principio de due diligence controlada

La serie central para inversionistas es un marco de decisión, no un sustituto del data room subyacente. Los documentos fuente científicos, técnicos, corporativos, de PI, financieros y regulatorios específicos de cada programa pueden proporcionarse bajo el nivel apropiado de confidencialidad cuando un revisor calificado requiera una validación más profunda.

Regla de control de fuentes

2027 es la identidad externa común de la serie. Los hechos corporativos actuales se separan de los modelos prospectivos. Los escenarios de ingresos no constituyen valoración empresarial. La economía de LPST[™], SPIT[™] y del portafolio no se contabiliza dos veces. La valoración 2027 aprobada, los términos de la ronda semilla y los supuestos de escenarios deben permanecer bajo control de versiones.

Ciclo de actualización

Esta síntesis introductoria y los nueve documentos especializados están programados para revisión y actualización integral en 2028, incorporando los hitos científicos, financieros, regulatorios, corporativos, de PI y de alianzas alcanzados durante 2027.

Caso Ejecutivo de Inversión – 2027

Una declaración final concisa para la serie completa OBIS Serie Financiera y Estratégica de Inversión – 2027.

EL CASO

OBIS presenta una propuesta de inversión biotecnológica en etapa temprana construida alrededor de un caso comercial insignia focalizado, un programa de inmunoprotección de alto impacto, una arquitectura de 72 productos propuestos en seis generaciones, una protección de propiedad intelectual en desarrollo, una necesidad semilla definida de US\$1.2M y múltiples vías hacia la validación científica, el licenciamiento, el codesarrollo, la inversión estratégica y la colaboración institucional.

REFERENCIA DE VALOR ACTUAL

Valoración Pre-Money actual: US\$5.448 mil millones. Esta cifra es el resultado central del estándar formula-driven vigente y se recalibra por hitos cuando cambian de forma material la evidencia, el riesgo de etapa o los supuestos económicos.

Lo que establece la serie 2027

- Una única narrativa ejecutiva financiera y estratégica a través de nueve documentos especializados.
- Separación clara entre escenarios producto-mercado, opcionalidad de plataforma y valoración corporativa.
- Una arquitectura de financiación semilla vinculada a resultados concretos de reducción de riesgo, en lugar de gasto generalizado.
- Un perímetro protegido de PI y divulgación diseñado para preservar la PI previa y el valor de futuras transacciones.
- Un marco de colaboración que puede añadir capacidad científica, institucional y financiera sin transferencia automática de derechos no relacionados.
- Una ruta basada en hitos, desde la definición y protección en 2027 hacia la evidencia, las alianzas, la escala y un horizonte de portafolio hasta 2034.

Estado de la serie

Introducción ejecutiva a la OBIS Serie Financiera y Estratégica de Inversión – 2027. Las cifras actuales son modelos para análisis de inversionistas y resultados de valoración bajo supuestos explícitos; no son resultados históricos auditados, contratos, precios de transacción ni garantías. Próxima revisión integral: 2028.

OBIS Innovation & Solutions Inc.

Una Visión. Tres Paradigmas. Un Futuro Compartido.