



OBIS Executive Financial Overview – 2027

Institutional Financial Perspective on
Platform Value, Capital Formation and Strategic Growth

Posicionamiento Ejecutivo

Tras su entrada institucional en 2026 a la comunidad internacional, OBIS entra en el ciclo de inversión 2027 como una empresa integrada de innovación en etapa temprana, con un programa respiratorio insignia, un portafolio biotecnológico en expansión, un plan de capital estructurado y opcionalidad adicional de plataforma a largo horizonte.

PROPUESTA DE INVERSIÓN 2027

OBIS entra en el ciclo de inversión 2027 con un objetivo semilla definido de US\$1.2M, una arquitectura de financiación por etapas, un caso comercial insignia LPS™, un modelo estratégico SPI™, una arquitectura de 72 productos propuestos organizados en seis generaciones y una valoración Pre-Money actual de US\$5.448B bajo el estándar vigente. La serie está diseñada para revisión por inversionistas calificados bajo divulgación controlada.

La lógica central de inversión

- Arquitectura de producto insignia a plataforma. LPS™ aporta un punto de entrada comercial y de economía de la salud focalizado; el portafolio más amplio extiende la opcionalidad más allá de un único activo.
- Capital vinculado a la reducción de riesgo. El capital semilla se vincula a la planificación de prueba de concepto, protección de PI, preparación regulatoria/de calidad, estructura corporativa y capacidad operativa.
- Disciplina de escenarios. Todos los escenarios comerciales, de mercado y de valoración dirigidos a inversionistas en esta serie se plantean desde 2027 en adelante, con supuestos y dependencias de hitos claramente establecidos.
- Divulgación protegida. Los materiales para inversionistas describen la lógica científica y comercial sin revelar detalles habilitantes de formulación de LPS™ o SPI™.
- Colaboración escalable. El licenciamiento, el codesarrollo, la financiación por hitos, la inversión estratégica y las alianzas institucionales permanecen como vías potenciales de creación de valor.

US\$1.2M

Objetivo de financiación semilla

Reducción fundacional de riesgo y preparación

72

Productos propuestos

Seis generaciones | 2027–2034

US\$3.01B

Escenario de ingresos brutos de LPS™
Escenario de escala: 6% de la población de EE.
UU.

US\$831M

Escenario de neto modelado de LPS™
Escenario de escala: 6% de la población de EE.
UU.

US\$22.89B

Ingresos acumulados base de SPI™

Modelo 2027–2034

2028

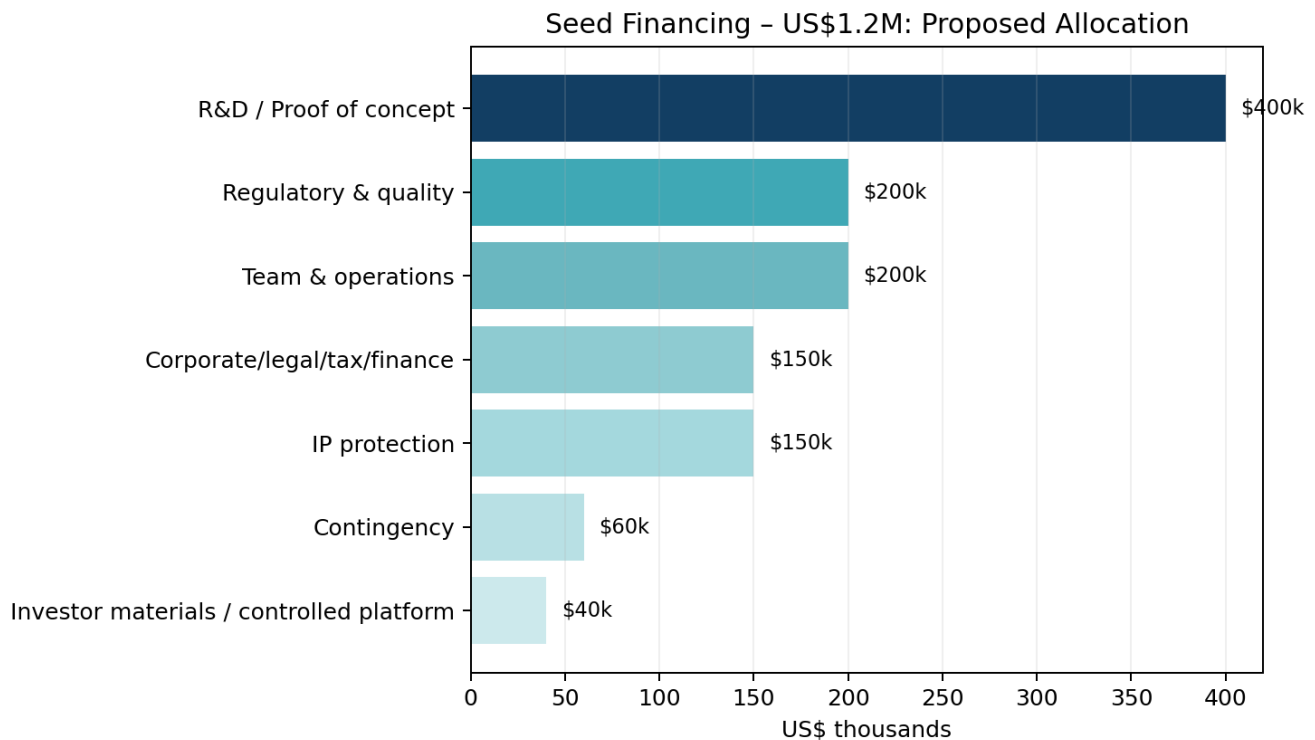
Próxima revisión integral

Ciclo formal de actualización de la serie 2027

Nota de fuente/metodología: las cifras de esta edición se presentan como modelos prospectivos de escenarios a partir de 2027 para análisis de inversionistas. No son resultados auditados, contratos ni pronósticos garantizados.

Arquitectura Financiera y Estrategia de Capital

Un modelo de capital por etapas separa la reducción fundacional de riesgo de los requerimientos posteriores de desarrollo clínico, manufactura y comercialización.



Mandato semilla

RONDA SEMILLA DE US\$1.2M

El estándar de financiación identifica la ronda semilla como el capital necesario para avanzar la preparación corporativa, la protección de propiedad intelectual, el trabajo de prueba de concepto, la preparación regulatoria y las operaciones fundacionales. Un mandato posterior de Serie A por US\$100M se considera una etapa de financiación separada para desarrollo clínico, CMC/GMP, infraestructura, escalamiento y expansión institucional.

Lógica de asignación

- US\$400k – I+D inicial y trabajos de prueba de concepto.
- US\$200k – preparación regulatoria y de calidad; US\$200k – equipo mínimo y operaciones.
- US\$150k – formalización corporativa/legal/fiscal/financiera; US\$150k – estrategia de protección de PI.
- US\$60k – contingencia central; US\$40k – materiales para inversionistas y plataforma de información controlada.

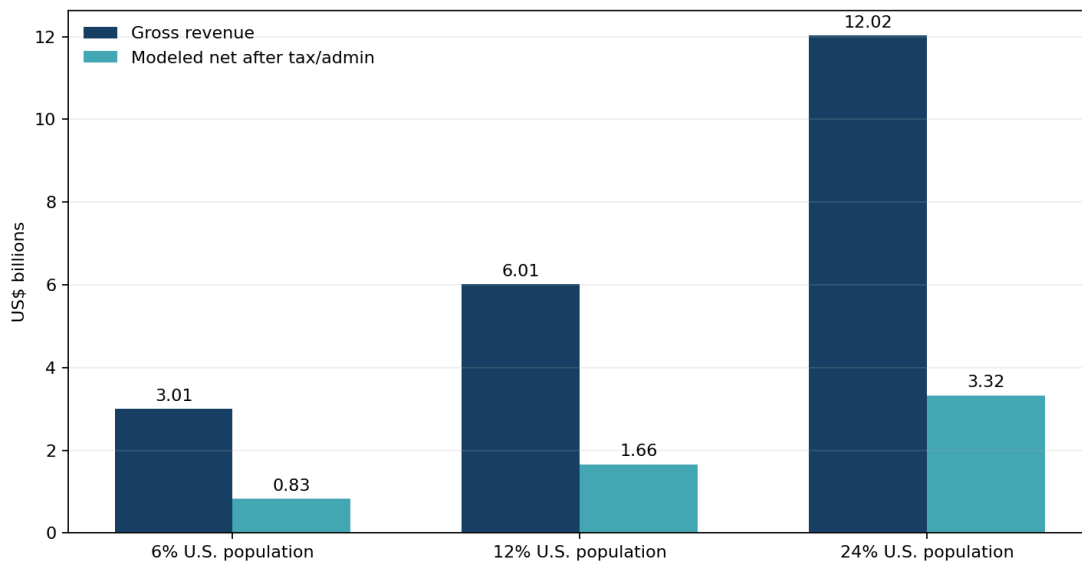
Nota de fuente/metodología: la asignación semilla se presenta como la estructura de financiación 2027 y permanece sujeta a cotizaciones actualizadas, prioridades científicas y revisión profesional.

Ancla Comercial y de Economía de la Salud de LPS™

El caso insignia se presenta únicamente a nivel comercial y de impacto en el sistema. No se divulga información habilitante de formulación.



LPS™ U.S. Commercial Scenario Framework – 2027



ESCENARIOS DE ESCALA LPS™

El marco comercial de LPS™ para EE. UU. examina penetraciones de 6%, 12% y 24% de la población total de EE. UU. Al 6%, el escenario corresponde a aproximadamente 20.04 millones de usuarios, US\$3.006B de ingresos brutos y aproximadamente US\$831.2M de neto modelado bajo los supuestos vigentes. Estos resultados representan escenarios de escala y no se asignan automáticamente a un año de lanzamiento.

Tesis de economía de la salud

- El modelo de economía de la salud 2027 de LPS™ evalúa ahorros potenciales a nivel del sistema de EE. UU. en asma, EPOC, fibrosis quística, COVID/COVID prolongado, influenza, infecciones respiratorias y neumonía.
- Bajo el marco interno actual de sensibilidad, la oportunidad agregada modelada de valor para el sistema es de aproximadamente US\$153.86B, sujeta a validación clínica, revisión de insumos de costos y prevención del doble conteo.
- La relevancia para el inversionista es doble: ingresos empresariales potenciales y compensaciones potenciales de costos a nivel del sistema si la efectividad clínica y la utilización en el mundo real respaldan la tesis modelada.

Comparación Estratégica de Mercado de SPI™

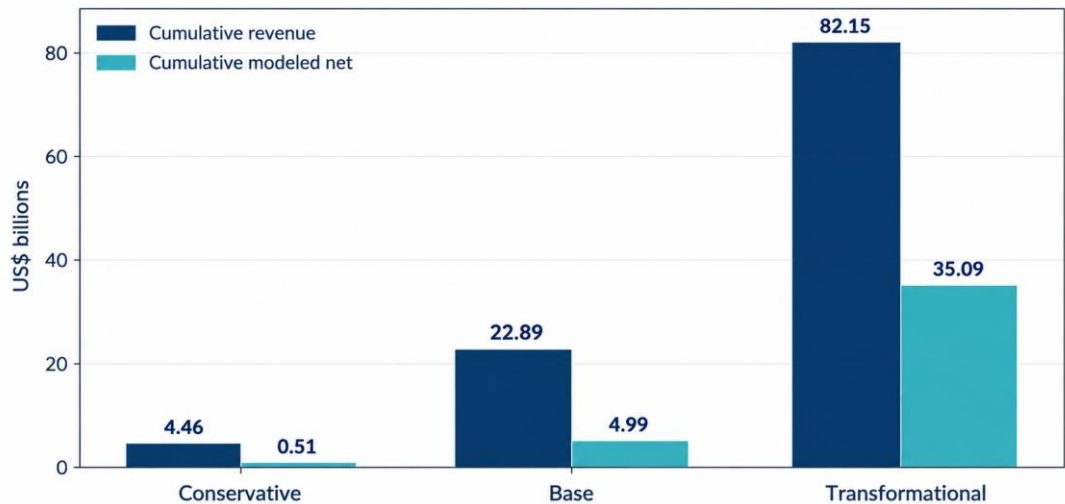
SPI™ se trata como un programa de alto impacto con un modelo de escenarios independiente y sin divulgación de detalles habitantes de formulación.



Posición estratégica

- SPI™ se plantea como una plataforma inmunoprotectora en investigación que puede crear valor mediante cursos de producto, licenciamiento por indicación o territorio, codesarrollo, transferencia de tecnología y regalías.
- Su tesis para inversionistas es comparativa y no sustitutiva: el modelo evalúa un posible posicionamiento junto a los ecosistemas existentes de vacunas y anticuerpos monoclonales, sin asumir reemplazo automático.
- El modelo 2027–2034 utiliza casos Conservador, Base y Transformacional y vincula explícitamente la comercialización con hitos científicos, regulatorios, de manufactura y de mercado.

SPI™ Financial Scenarios, 2027–2034



Escenario	Ingresos acumulados	Neto modelado acumulado	Ingresos 2034	Margen neto 2034
Conservador	US\$4.46B	US\$-0.51B	US\$2.00B	6.9%
Base	US\$22.89B	US\$4.99B	US\$11.75B	29.4%
Transformacional	US\$82.15B	US\$35.09B	US\$39.00B	45.5%

Portafolio de la Plataforma OBIS – 72 Productos – 2027–2034

La amplitud del portafolio se presenta como opcionalidad estratégica, diversificación y fuente de licenciamiento futuro y creación de programas.

MARCO ACTUAL DEL PORTAFOLIO

La serie 2027 utiliza una arquitectura de 72 productos propuestos organizados en seis generaciones. El portafolio se presenta como una estructura de plataforma para diversificación, priorización, opcionalidad de licenciamiento y creación de valor por etapas dentro del horizonte 2027–2034.

Impulsor de valor del portafolio	Relevancia para el inversionista
Anclaje en programa insignia	LPS™ proporciona un primer caso comercial/de economía de la salud focalizado, mientras el portafolio sustenta una tesis de plataforma más amplia.
Diversificación de programas	Las múltiples familias de candidatos reducen la dependencia estratégica de un único resultado de desarrollo.
Opcionalidad de licenciamiento	Los candidatos pueden sustentar vías de asociación específicas por indicación, territorio o a nivel de plataforma.
Alcance intersectorial	La arquitectura actual del portafolio abarca oportunidades respiratorias, oncológicas, neurológicas, odontológicas, veterinarias y adyacentes a dispositivos.
Horizonte 2027–2034	El documento del portafolio mapea las seis generaciones, la secuencia de desarrollo y la inflexión de valor dentro del horizonte 2027–2034.

Perímetro comercial

- OBIS Biotech™ permanece como la principal plataforma comercial de biotecnología dentro de la arquitectura financiera actual.
- OBIS Cognition™ queda excluida de la consolidación de utilidades comerciales dentro del perímetro financiero interno.
- PBN/NCS se modela por separado como opcionalidad de largo horizonte y no debe añadirse automáticamente a la valoración de Biotech ni a los derechos de financiación sin un marco independiente.

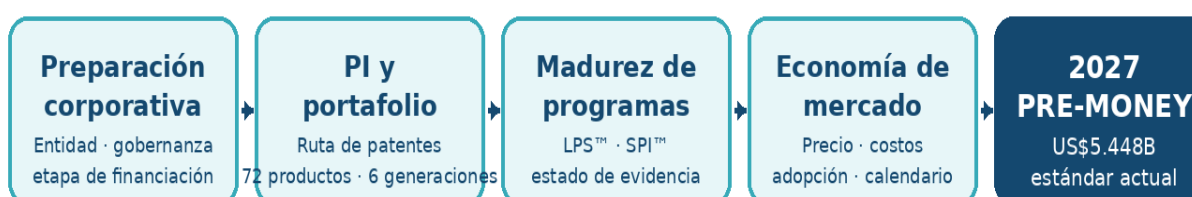
Nota de fuente/metodología: el perímetro financiero 2027 considera a Biotech como la principal plataforma comercial, excluye Cognition de la consolidación de utilidades comerciales y mantiene PBN/NCS como opcionalidad de largo horizonte bajo gobernanza separada.

Valoración Pre-Money – 2027

La valoración Pre-Money 2027 se encuentra formalizada mediante el OBIS Pre-Money Valuation Standard 2027 y se integra con la preparación corporativa, la posición de PI, la madurez de los programas, la arquitectura de 72 productos, la economía de mercado y el ajuste explícito por etapa.

Valoración Pre-Money - 2027

Arquitectura formula-driven para el ciclo de inversión 2027



Valor presente no ajustado 2027-2034: US\$108.967B

WACC biotecnológico: 8.49% · Factor de realización actual: 5.0%

VALORACIÓN PRE-MONEY — 2027

Valor Pre-Money actual: US\$5.448 mil millones

El valor central vigente se deriva de un valor presente no ajustado de US\$108.967B para 2027–2034, descontado con un WACC biotecnológico de 8.49% y ajustado mediante un factor de realización técnico-regulatoria actual de 5.0%. El resultado no fue seleccionado a partir de un rango objetivo.

US\$5.448B constituye el estándar de trabajo actual. No representa un techo ni un precio de transacción negociado; se recalibra cuando cambian de forma material los hitos o los insumos documentados del modelo.

Arquitectura de Recalibración de la Valoración

- Estructura corporativa actual y etapa de financiación.
- Estado del portafolio de PI y hoja de ruta de provisionales/Patent Pending.
- Madurez de los programas LPS™ y SPI™ y estado de la evidencia.
- Amplitud y priorización actual de la arquitectura de 72 productos en seis generaciones.
- Escenarios financieros actualizados con supuestos explícitos de calendario, precios, COGS, gastos operativos y comercialización.
- Avance institucional, vías de colaboración e hitos de desarrollo ajustados por riesgo.

Nota de control: el documento OBIS Pre-Money Valuation Standard 2027 constituye la fuente rectora de la valoración actual. Economic Foundations & Integrated Financial Model 2027–2034 v1.1 sustenta la metodología económica y las reglas de actualización.

Hitos e Inflexión de Valor

La tesis de financiación es más sólida cuando el capital se conecta con reducciones medibles del riesgo científico, de PI, regulatorio y de ejecución.

Período	Etapas de valor	Resultado ilustrativo
2027	Definición y protección	Preparación corporativa/de PI, priorización de programas, planificación de prueba de concepto, financiación semilla.
2028	Reducción de riesgo preclínico	Paquetes de validación específicos por programa, preparación de calidad/regulatoria, ejecución científica externa.
2029	Evidencia humana temprana	Cuando exista respaldo suficiente, primera evidencia clínica y alianzas basadas en hitos.
2030	Inflexión principal de valor	Decisiones de prueba de concepto / go-no-go; potencial licenciamiento y mayor valor de plataforma.
2031–2033	Escala y alianzas	Escala de manufactura, expansión multiprograma, licenciamiento, codesarrollo y alianzas internacionales.
2034	Cierre del horizonte	Repriorización a nivel de portafolio, consolidación de alianzas, revisión de supuestos y preparación del siguiente horizonte estratégico.

Nota de fuente/metodología: la cronología sintetiza el estándar de financiación, el modelo de hitos SPT™ y el horizonte financiero y de portafolio 2027–2034. Los cronogramas reales permanecen específicos de cada programa.

Qué crea valor

PI	PoC	Reg.	Socio	Escala	Licencia
Protección	Evidencia	Preparación	Validación	Economía	Opcionalidad

Gobernanza de Divulgación y Preparación para Inversionistas

La serie 2027 está diseñada para comunicar valor de inversión preservando al mismo tiempo la confidencialidad técnica y la disciplina documental.

REGLA DE NO DIVULGACIÓN

Ningún documento de esta serie debe divulgar la composición habilitante, la fórmula a nivel de ingredientes, las proporciones u otros detalles de formulación reproducibles de LPS™ o SPI™. La discusión científica permanece en el nivel requerido para comprender la justificación, diferenciación, estado de desarrollo y potencial comercial.

Disciplina dirigida a inversionistas

- Separar los hechos corporativos actuales de los escenarios prospectivos 2027–2034 y etiquetar claramente los supuestos modelados.
- Evitar el doble conteo entre LPS™, SPI™ y la plataforma Biotech más amplia cuando ya estén incorporados en modelos a nivel de portafolio.
- Mantener la economía de las plataformas comerciales diferenciada de la valoración corporativa.
- Utilizar una única fuente controlada para la valoración 2027, los términos de la ronda semilla y los supuestos de escenarios una vez aprobados.
- Tratar PBN/NCS como una capa de opcionalidad independiente, salvo y hasta que se apruebe un perímetro de inversión dedicado.

Base principal de fuentes utilizada para este panorama

Fuente	Función en el panorama 2027
Modelo Comercial y de Economía de la Salud Interno LPS™ de OBIS	Escenarios comerciales de LPS™ y marco de sensibilidad de valor para el sistema.
OBIS Economic Foundations & Integrated Financial Model 2027–2034 v1.1	Economía de plataforma, reglas de consolidación, desarrollo por etapas, cash-flow y metodología financiera.
OBIS Pre-Money Valuation Standard 2027	Arquitectura formula-driven vigente, valor central US\$5.448B y recalibración por hitos.
Modelo Estratégico de Mercado SPI™ – 2027–2034	Escenarios de SPI™ e hitos de inflexión de valor.
Estándar de Financiación OBIS – 2026	Estructura de ronda semilla / Serie A, asignación, gobernanza y reglas contra el doble conteo.
Resumen Ejecutivo Maestro de OBIS – 2026	Posicionamiento integrado de OBIS y límites de plataforma.

Marco del Dossier de Inversión OBIS – 2027	Arquitectura de la serie 2027, frente de valoración y ciclo de revisión 2028.
--	---

09 | PANORAMA FINANCIERO EJECUTIVO – 2027

Caso Ejecutivo de Inversión – 2027

Una síntesis concisa de la lógica financiera que la serie completa 2027 sustentará documento por documento.

CASO DE INVERSIÓN

OBIS presenta una oportunidad asimétrica de etapa temprana construida alrededor de una necesidad semilla definida, una tesis comercial insignia, un programa de inmunoprotección de alto impacto, una arquitectura de 72 productos organizados en seis generaciones, una estrategia de PI en desarrollo y múltiples rutas potenciales hacia alianzas y monetización. La serie 2027 convierte esos elementos en un marco de inversión controlado y revisable.

El estándar 2027

- Identidad de la edición: únicamente 2027; todas las proyecciones comerciales, de mercado y de valoración de la serie para inversionistas comienzan en 2027.
- Horizonte del portafolio: 72 productos propuestos en seis generaciones dentro del marco 2027–2034.
- Valoración: OBIS Pre-Money Valuation Standard 2027, con valor central vigente de US\$5.448B, metodología explícita y recalibración vinculada a hitos.
- Confidencialidad científica: no se incluyen detalles habilitantes de las fórmulas de LPS™ o SPI™ en la serie para inversionistas.
- Ciclo de revisión: próxima revisión y actualización integral en 2028.

OBIS Innovation & Solutions Inc.

Una Visión. Tres Paradigmas. Un Futuro Compartido.

Panorama Financiero Ejecutivo – 2027 | Documento de trabajo de la serie para inversionistas | Próxima revisión integral: 2028